

Neodkladajte svoju budúcnosť na zajtra

V našich končinách má životné poistenie menšiu tradíciu ako v západných krajinách. Množstvo kvalitných finančných poradcov však ponúka už dnes produkty svetovej úrovne. Patrí medzi nich aj Ing. Peter Králiček z pobočky Žilina, nezávislý finančný poradca životnej poisťovne ING. Je pätnásobným držiteľom medzinárodnej ceny kvality LIMRA. **Čo Vás pri tejto práci najviac láka a drží?** Najzaujímavejšie na práci finančného poradcu je nielen napätie pri získavaní nových klientov, ale aj dlhoročná podpora a starostlivosť o ich pohodlie a spokojnosť so službami, ktoré ponúkame.

Dnes ste členom prestížneho klubu Excelent a máte svoju vlastnú kanceláriu. Už rok mi v nej pomáha moja manželka. Sama bola predtým päť rokov finančnou poradkyňou. Staráme sa približne o 700 klientov. Každý si vyžaduje iný prístup, každému sa snažíme splniť predstavy o životnom poistení a zabezpečení dôstojného dôchodku, alebo tiež o budúcnosti svojich detí.

Preferujete niektorý z produktov životnej poisťovne ING? Dávam prednosť výberu klienta, no viem ho usmerniť, poradiť mu. Musím zistiť, čo klient potrebuje, čo skutočne od poistenia očakáva. Či garanciu, alebo možnosť investovania s istým rizikom, prípadne klasické kapitálové poistenie. Ponuka je však oveľa širšia. Niektoré firmy sa snažia o stabilizáciu svojich pracovníkov rôznymi sociálnymi programami. Vychádzame im v ústrety komplexnou starostlivosťou o zamestnancov v programe výhod Employee Benefits, ktoré potvrdzujú vysokú flexibilitu životnej poisťovne na neustále sa meniacom poistnom trhu.

Ako vidíte budúcnosť spoločnosti ING nielen v oblasti životného poistenia? Na jeseň sa dúfam rozšíri ponuka o správu aktív v podielových fondoch a že spoločnosť ING získa licenciu aj na dôchodkové doplnkové poistenie. Bude to nová výzva pre mňa a nové možnosti pre klientov - terajších aj budúcich.

ING 